

LISTE DES OUVRAGES – Année scolaire 2017/2018

BTS NRC

B.T.S. 1

B.T.S. 2

<p align="center"><u>FRANÇAIS</u></p> <p>Quai Ouistreham de Florence AUBENAS. La légende de nos pères de Sorj CHALENDON</p>	<p align="center"><u>FRANÇAIS</u></p> <p>D'autres vies que la mienne d'Emmanuel CARRERE + Autres lectures à prévoir dès la rentrée en format de poche.</p>
<p align="center"><u>ANGLAIS</u></p> <p>Active Business Culture NATHAN ISBN : 978-2-09-162002-2</p>	<p align="center"><u>ANGLAIS</u></p> <p>Active Business Culture NATHAN ISBN : 978-2-09-162002-2 A CONSERVER</p>
<p align="center"><u>MANAGEMENT ECONOMIE – DROIT</u></p> <p align="center">Management des entreprises Parcours BTS1 et BTS2 Edition : Foucher Auteurs : BABIN TOUBA BERTHOLOM ISBN : 9 78-2-216-13208- 9</p> <p align="center">Economie Réussir l'épreuve E3 Economie BTS tertiaires 1et 2 Edition FOUCHER ISBN 978-2-216-13240-966 58507</p> <p align="center">Droit Réussir l'épreuve E3 DROIT 1° et 2° année Edition FOUCHER 3^{ème} édition ISBN : 978-2-216-13242-3</p>	<p align="center"><u>MANAGEMENT ECONOMIE - DROIT</u></p> <p align="center">Management des entreprises Parcours BTS1 et BTS2 Edition : Foucher Auteurs : BABIN TOUBA BERTHOLOM ISBN : 9 78-2-216-13208- 9</p> <p align="center">A conserver</p> <p align="center">Economie Réussir l'épreuve E3 Economie BTS tertiaires 1et 2 Edition FOUCHER ISBN 978-2-216-13240-966 58507</p> <p align="center">Droit Droit par les cas BTS 1^{ère} et 2^{ème} année Edition FOUCHER 3^{ème} édition(2015) ISBN : 9782216132164 A conserver</p>
<p align="center"><u>GESTION de CLIENTELE</u></p> <p>Gestion de clientèle B.T.S. NRC 1^{ère} et 2^{ème} année Edition Nathan édition 2014</p> <p><u>Ne pas acheter celui indiqué par la pratique</u> Pochettes commande classe dès le 1^{er} jour de la rentrée</p>	<p align="center"><u>GESTION de CLIENTELE</u></p> <p>Gestion de clientèle B.T.S. NRC 1^{ère} et 2^{ème} année Edition Nathan édition 2014 A conserver</p> <p>Pochettes commande classe dès le 1^{er} jour de la rentrée.</p>
<p align="center"><u>RELATIONS CLIENTS</u></p> <p align="center">Attendre la rentrée.</p>	<p align="center"><u>RELATIONS CLIENTS</u></p> <p align="center">Attendre la rentrée.</p>
<p align="center"><u>MANAGEMENT de l'ÉQUIPE COMMERCIALE</u></p> <p align="center">B.T.S. NRC 1^{ère} et 2^{ème} année. EDITION Nathan</p> <p align="center">édition2014.</p> <p>Pochettes commande classe dès le 1^{er} jour de la rentrée</p>	<p align="center"><u>MANAGEMENT de l'ÉQUIPE COMMERCIALE</u></p> <p align="center">B.T.S. NRC 1^{ère} et 2^{ème} année. EDITION FOUCHER édition2014</p> <p align="center">A conserver</p> <p>Pochettes commande classe dès le 1^{er} jour de la rentrée.</p>
<p align="center"><u>GESTION DE PROJET</u></p> <p>Pochettes commande classe dès le 1^{er} jour de la rentrée.</p> <p>Une clef USB à usage exclusif pour le projet commercial 2G.O au moins</p>	<p align="center"><u>GESTION DE PROJET</u></p> <p>Pochettes commande classe dès le 1^{er} jour de la rentrée Une clef USB à usage exclusif pour le projet commercial 2GO au moins A conserver</p>

NB pour toutes les pochettes d'approfondissement prévoir une somme de 52.5 euros par chèque à l'ordre d'OGEC ARGENTAN